



L'Édito du trimestre

Dans notre métier la formation est un élément essentiel aussi bien pour la bonne utilisation des machines dans les laboratoires et hôpitaux que pour la bonne conservation des instruments.

C'est pour cela que MEDICAL OVERSEAS PHARMA avec les différents fabricants que nous représentons met en place des formations destinées aux commerciaux et aux techniciens pour mieux répondre à la demande des clients.

BD, RAL, SEBIA et SFRI proposent tout au long de l'année des cycles de formation destinés aux commerciaux et aux techniciens. Le prochain stage application pour SEBIA aura lieu en septembre 2014.

Ce service de proximité est un atout majeur pour nos clients dans un monde où la concurrence est omniprésente.

Une autre formation souvent peu abordée est celle des techniques de vente.

Bien souvent les commerciaux connaissent leurs produits mais ne savent pas bien les vendre à leurs clients.

En réponse MEDICAL OVERSEAS PHARMA proposera à la rentrée de septembre 2014 un module de technique de vente adapté à nos produits pour mieux accompagner nos forces de vente.

N'hésitez pas à nous interroger pour ces questions de formations.



De nouvelles compétences mises en avant !

MEDICAL OVERSEAS PHARMA élargit son champ d'action dans le cadre de la climatisation et de la distribution des fluides médicaux pour le milieu hospitalier par la signature d'un contrat avec COFELY AXIMA (groupe GDF SUEZ) et Pro 2AIR sur la ventilation des blocs opératoires.

Aux côtés de COFELY et Pro2Air, tous deux spécialistes dans la conception, la réalisation et l'installation de fluides médicaux et climatisation, nous participons à la rénovation de deux blocs opératoires en RDC. Ainsi nous nous sommes rendus sur le terrain le mois dernier pour constater le bon avancement des travaux, valider les normes techniques et coordonner l'ensemble des acteurs du projet.

Les fondations terminées, le réseau des fluides devrait être initié dès septembre 2014 et s'étaler sur 1 mois. Des projets similaires sont en cours pour des hôpitaux de 70 lits en RDC. Fort de cette première réussite, nous espérons que d'autres s'en suivront en échos à celle-ci.

Nous restons à votre écoute si vous souhaitez nous faire part de vos projets, l'idéal étant d'intervenir en amont lors de la connaissance du projet de rénovation ou de construction d'hôpitaux.



PROMOTION BIOLABO - CLIQUEZ-ICI !



PROMOTION BIOLABO - CLIQUEZ-ICI !

Un printemps riche en événements !

Le 18-19 Mars 2014, nous étions présents à la réunion des distributeurs de **Becton Dickinson à Casablanca.**

Le 29 Avril nous participions à la 7^{ème} **Conférence Francophone de l'AFRAVIH.** Ce fut l'occasion de faire un état des lieux sur les avancées dans le traitement du VIH et des Hépatites en Afrique et de rappeler la nécessité de poursuivre les recherches cliniques, virologiques, épidémiologiques, sociales et fondamentales.

BD était présent par un stand avec en démonstration le **FACS Presto™** : la solution pour la détermination du % et de la valeur absolue des CD4 et de l'hémoglobine dans le cadre de la décentralisation des programmes SIDA.

Une étude comparée par le département d'Immunologie de la Pitié Salpêtrière à Paris mettait d'ailleurs en exergue des résultats probants quant à la qualité de la détermination du % et du taux de CD4 du FACS Presto par rapport aux méthodes de référence des laboratoires d'immunologie. D'une autonomie de 6 à 8h, le FACS Presto rend une analyse précise des 3 paramètres en moins de 5 minutes. Il fait partie de la gamme de produits de Medical Overseas Pharma.



Equipe Mauritanienne et J.A du Repaire



Mohammed Cissé et J.A du Repaire